

売り込みって
苦手・・・



営業の経験が
ない・・・(；_；)

営業ってどうやるの？

～小さなビジネスの上手な営業～

起業にあたって、営業はとても大切です。
でも“いい人”ほど“売る事”に苦手意識を持ちがちです。
スモールビジネスコンサルタントの高橋浩土さんが、
上手な営業のコツを話します。
起業への不安を1つ取り除いて、夢の実現に近づきま
しょう！

- ✔ 技術に自信はあるけれど、営業には自信がない・・・
- ✔ マーケティングって、どうすれば良いの？
- ✔ 売り込みって思われたくないけれど、どうすれば良い？

そんな方は“お茶しながら起業のコツが学べる♪
ひらかたビジネスカフェ”にぜひご参加ください。



講師
スモールビジネスコンサルタント
高橋 浩土 さん

個人事業者や小さな会社を対象としたコンサルティングやセミナー講師として、名古屋市を中心に20年以上活動。

2024.9/15 日

14:00～16:00

会場

ビーゴ
枚方市岡本町7番1号
枚方ビオルネ5階
(京阪「枚方市」
駅より 徒歩1分)



会場への行き方 ↑

対象

起業に関心がある方等

定員

14人 (先着順)

持ち物

参加費1,000円・筆記用具・(あれば)名刺



ビジネスカフェのお知らせ、
起業に役立つ情報等を発信中！

ブログ



Facebook



X



Instagram



申込方法

おすすめ! /

8/1(木) 10:00より受付開始



WEB



TEL

050-7105-8080



FAX

072-851-5384

セミナー名、氏名、住所、電話番号を
お知らせください。